



平成29年8月2日

各 位

東京都中央区新川一丁目28番44号
アクリーティブ株式会社
代表取締役 社長 菅原 猛
(コード番号: 8423 東証一部)
問合せ先 社長室長 小林 洋史
TEL 03-3552-8701

株式会社トライアルカンパニーとの業務提携について

当社は、株式会社トライアルカンパニー（本社：福岡県福岡市、代表取締役社長：檜木野 仁司、以下「トライアルカンパニー」という。）と、当社サービスであるフレックスペイメントサービス（以下「FPS」という。）の導入に向け、業務提携（以下「本提携」という。）することとなりましたので、お知らせいたします。

記

1. 本提携の目的

当社グループは、主要事業である債権買取（FPS）事業を中心とした中小企業における資金繰りの改善を支援する金融サービスや、企業の業務効率化に寄与するソリューションサービスを提供しております。

一方、トライアルカンパニーは、「スーパーセンター トライアル」「メガセンター トライアル」「ディスカントストア トライアル」など、地域やライフスタイルに合わせた店舗作りを推進し、九州・関東地方を中心に、全国202店舗（平成29年7月現在）を展開しております。平成29年3月期には売上高3,612億を達成しており、今後もより一層積極的な店舗展開を図るため、納入企業との継続的で安定した取引の実現に向けた環境整備を検討しております。

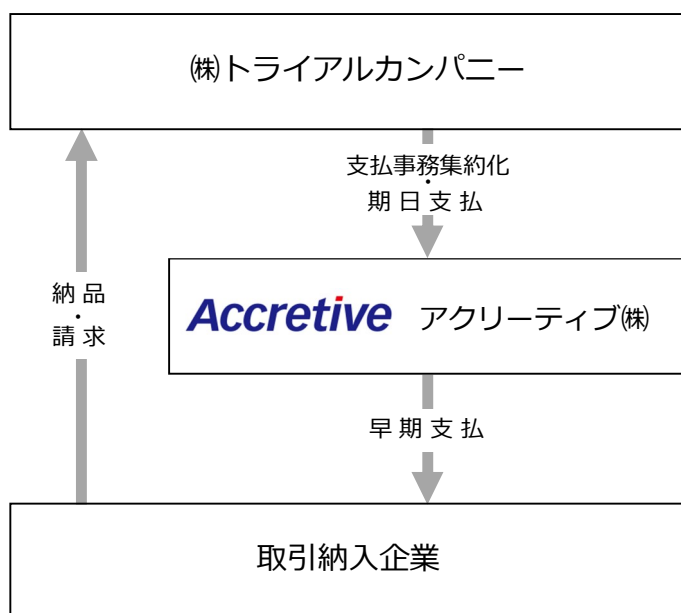
そのような中、取引が拡大した場合においても取引納入企業の資金調達をサポートできるよう、当社が売掛金を買取ることにより、早期に納入代金の支払いを行うFPSの導入に向けて本提携を行うこととなりました。

FPSの導入により、トライアルカンパニーは仕入環境の安定化が図れ、一方当社においてもトライアルカンパニーの取引納入企業との取引が可能となることから、両社の今後の成長ドライバーとして収益基盤の強化に寄与するものと考えております。

2. FPSの概要

FPSとは、商品納入及びサービス提供後に発生する売掛債権を当社が買取ることで、支払企業に代わり取引納入企業の希望に応じて早期に代金をお支払いすることができる、利便性の高いサービスです。取引納入企業は通常の決済日より前に債権を資金化することでキャッシュフローの改善が可能となります。また、支払企業のニーズにより経理事務・支払事務等のアウトソーシングサービスを併せて提供することで、支払企業の業務効率化やコスト削減をサポートしております。

【サービス導入スキーム図】



3. 今後の見通し

本件は、平成29年5月10日付で公表いたしました当社平成30年3月期連結業績予想に織り込み済みのため、当該業績予想に与える影響は軽微であると認識しております。

以上

(ご参考)

業務提携契約締結先の概要

1. 商号 株式会社トライアルカンパニー
2. 代表者 代表取締役社長 檜木野 仁司
3. 所在地 福岡市東区多の津1-12-2 トライアルビル
4. 事業内容 スーパーセンタートライアル（郊外型総合販売店）の経営等
5. 資本金 21億2335万300円
6. 設立年月 昭和56年7月（創業年月 昭和49年4月）
7. 売上高 3612億200万円（平成29年3月期）
8. 当社との関係 資本関係、人的関係、取引関係、いずれも該当事項はありません。
9. WEBサイト <http://www.trial-net.co.jp/>